

somfy®



Licht an!

Markise rein!

Garage auf!

Rollladen zu!

Tür öffnen!

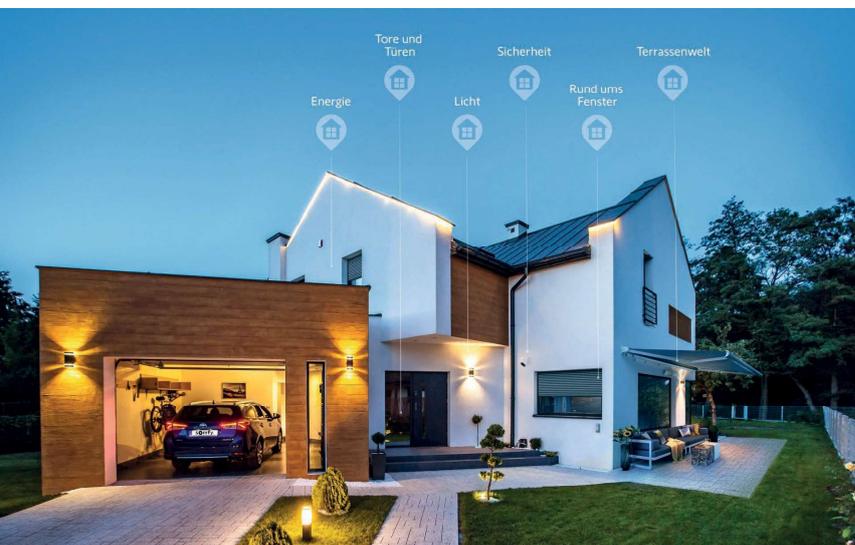
„R+T PROJECTS“: Projekte hautnah erleben

OBJEKT: Lernen bei optimalem Licht

MARKT: Schnell und präzise zum Ergebnis

So navigieren Sie Ihre Kunden durch den Smart-Home-Dschungel

Sind Sie schon Smart Home Ready?



© Somfy (5)

handwerker bis zum Privatkunden. Die Idee: Wer beim Neubau oder der Sanierung von Anfang an mit funkmotorisierten Sicht- und Sonnenschutzelementen von Somfy den Grundstein für die smarte Haussteuerung legt, kann später nach Belieben erweitern. Das Besondere: Mit der Nutzung des Labels rücken die Smart-Home-Ready-Partnerfirmen aus der R+S-Branche in den Fokus der Aufmerksamkeit beim Privatkunden.

Smart Home Ready by Somfy: Großer Mehrwert für alle Seiten

Smart Home Ready richtet sich an Wohnungs- und Hausbesitzer, die nicht sofort in ein vollumfängliches Smart Home investieren wollen, aber den Komfort schätzen und sich zukunftssicher ausstatten möchten. Oft erfolgt der Einstieg in ein smartes Zuhause über den Sonnenschutz und folglich über das Fachhandwerk in der Region. Hier zahlt das Konzept unmittelbar auf die Kundenbindung und Kundenzufriedenheit ein, denn die Nachfrage nach automatisierten und komfortablen Lösungen wächst ungebrochen und qualifizierte Beratung wird vom Endverbraucher enorm wertgeschätzt. Der Wunsch nach weiteren, smarten Alltagshelfern folgt meist zeitnah.

Zudem ergeben sich zusätzliche Umsatzchancen durch Nachverkäufe. Das Fachhandwerk verhilft dem Kunden zu einem einfachen, aber zukunftssicheren Einstieg in die smarte Haussteuerung. Der höherwertige Einstieg durch die io-Funktechnologie von Somfy ist nicht nur komfortabel für den Nutzer, sondern bietet auch ein Margenplus für die Händler. Ein weiterer Vor-

Die Nachfrage nach cleveren Lösungen zur Hausautomation wächst nach wie vor rapide – mit ihr aber auch ein dichter Dschungel an Möglichkeiten und Anbietern. Hier die Übersicht zu behalten, was wo sinnvoll und in welcher Form nutz- oder erweiterbar ist, stellt nicht nur die Privatkunden beim Einstieg in die smarte Welt vor eine knifflige Aufgabe. Somfy hat diese Problematik erkannt und sorgt mit dem Label „Smart Home Ready by Somfy“ für Struktur, Entscheidungssicherheit und eine umfassende Sichtbarkeit – und zwar vom Hersteller über den Fach-

Welche Vorteile hat Funk für Sie als Händler?

Zeitersparnis

- Weniger Personaleinsatz und geringer Installationsaufwand durch weniger Verkabelung
- Keine weiteren Gewerke nötig

Umsatzsteigerung

Höhere Margen erzielbar durch Zubehör und Zusatzverkäufe

Positionierung als modernes Unternehmen

- Differenzierung von Mitbewerbern & Wettbewerbsvorteilen sichern
- Angebot erweitern durch passende Zusatzleistungen, wie z.B. Sicherheitsprodukte
- Kein Imageverlust durch traditionelle Angebote

Erweiterbar

System einfach und jederzeit erweiterbar

Smart Home

- Einfache Erweiterung möglich
- Kombination mit weiteren Bereichen wie z.B. Licht, Alarm, etc.
- Fernwartung und weitere Services möglich

Schutz des Hauses

- Einbruchsschutz z.B. an Fenster und Terrantür
- Sicheres, Scan-geschütztes Funkprotokoll

Standard in der Renovierung

Jeder zweite Antrieb in der Renovierung ist ein Funkantrieb (10 Mio Somfy Funkantriebe im Markt); Tendenz steigend

Unbedenklich für die Gesundheit

- Sehr geringe elektromagnetische Strahlung – bspw. 200x weniger Strahlung als bei einem Smartphone
- Funksignal nicht dauerhaft, sondern nur punktuell im Moment der Nutzung für den Bruchteil einer Sekunde
- Kein "Elektro-Smog"

Beratung durch Somfy

- Kompetente Verkaufsberatung und Unterstützung bei der Auswahl der richtigen Antriebe
- Schnelle Hilfe bei Installation, Inbetriebnahme und Programmierung am Telefon und vor Ort

Materialersparnis

Verkabelung wird zum größten Teil eingespart

teil ist die Differenzierung zum Wettbewerb – übrigens auch wenn es um die Mitarbeitergewinnung geht. Ein zentrales Element ist auch der breit aufgestellte Anwendungs- und Schulungssupport für das Fachhandwerk. Somfy gibt allen Kundengruppen die Unterstützung, die sie sich wünschen – und zwar ab dem Zeitpunkt, den sie sich wünschen. Das Somfy-Leistungsplus ist mit Akademie, technischem Service-Center, Privatkundenservice, Smart-Home-Sprechstunde, Inbetriebnahme-Services u.v.m. in dieser Form bisher einmalig.

io-Funktechnologie als Basis

Für die Antriebe des Sicht- und Sonnenschutzes gilt: Sobald Funk integriert ist, stehen dem Benutzer die vielfältigen Möglichkeiten offen. Das io-Funksystem von Somfy ist die Basis, um die einzelnen Smart-Home-Geräte später flexibel vernetzen und steuern zu können. Doch Funk heißt nicht gleich Smart Home. Jeder Nutzer kann erst einmal damit beginnen, die Markise oder den Rollladen bequem per mobiler Fernbedienung zu steuern. Auch das ist bereits komfortabel und bedeutet, dass der Nutzer nun Smart Home Ready ist.

TaHoma Suite unterstützt Verkauf, Inbetriebnahme und Wartung

Seit 50 Jahren ist Somfy der führende Partner für die Motorisierung und Steuerung des Rollladens und Sonnenschutzes. Mit der TaHoma-Einführung vor zehn Jahren ebnete das Unternehmen das vernetzte Zeitalter der R+S-Branche. Seitdem baut Somfy das Ökosystem konsequent weiter aus – sowohl mit eigenen Produkten als auch auf Basis hochwertiger Partnerschaften. Mit einem Ohr stets am Markt ausgerichtet, hat das Unternehmen die gesammelten Erkenntnisse der letzten Jahre in eine neue, vernetzte Smart-Home-Generation für Profis und Privatkunden gegossen. In einem branchenübergreifend stetig komplexer werdenden Smart-Home-Umfeld erleichtert Somfy mit dem neuen Dreiklang der TaHoma Suite dem Fachhandwerk nicht nur den Verkauf der smarten Geräte, sondern ebenfalls die Inbetriebnahme und Wartung.

Mehr als nur eine Box: TaHoma Switch

Mit intelligenter Technologie hilft das Fachhandwerk seinen Kunden dabei, Abläufe daheim zu automatisieren und lästige Tätigkeiten im Alltag komfortabel zu reduzieren. TaHoma Switch ist die neue, smarte Steuerung aus dem Hause Somfy – jetzt mit zwei programmierbaren Szenario-Tasten und dank WLAN-Verbindung flexibel platzierbar. Nicht nur das Design wurde überarbeitet, sondern auch die kostenfreie Privatkunden-App erhielt ein komplettes Makeover. Die Bedienung ist noch intuitiver – die Darstellung moderner. Vernetzte Produkte lassen sich per App via Smartphone oder Tablet, per Sprachassistent, über die zwei Szenario-Tasten an der Box oder auch einfach automatisiert steuern – immer und von überall. TaHoma Switch ist kompatibel mit der umfassenden Somfy-Produktpalette und den Marken aus dem Partnernetzwerk der So-Open-Initiative.

Bei der Inbetriebnahme Zeit sparen: TaHoma Pro App

Mit der Entwicklung der neuen TaHoma Pro App feiert Somfy eine Premiere. Sie unterstützt den Monteur

dabei, vernetzte Produkte schnell und zuverlässig in Betrieb zu nehmen. So benötigt er zukünftig lediglich ein Smartphone, um diese zu installieren. Die App leitet den Handwerker Schritt für Schritt durch die Installation und Einstellungen. Das sorgt für Sicherheit beim Kundentermin und spart wertvolle Zeit.

Wartungsservice von überall: Serv-e-Go

Serv-e-Go ist das neue, digitale Fernwartungstool von Somfy. Es gibt dem Handwerker einen klaren Überblick über alle getätigten Installationen und unterstützt ihn aus der Ferne dabei, mögliche Probleme zu diagnostizieren sowie sich ideal auf den jeweiligen Kundenbesuch vorzubereiten. So können überflüssige Kundentermine vor Ort vermieden werden. Die gewonnene Zeit kann mit Aktivitäten gefüllt werden, die einen größeren Mehrwert für die Firma bieten.



Das Nonplusultra: Help me by Somfy

Monteure haben jeden Tag unterschiedliche Inbetriebnahmen zu realisieren. Dabei fehlt meist die Zeit, ausgiebig sperrige Installationsanleitungen zu lesen. Dennoch werden Anleitungen benötigt, um die Details zu kennen und eine korrekte Installation durchzuführen. Mit der brandneuen App „Help me by Somfy“ werden Fachhandwerker jetzt Schritt für Schritt durch die Inbetriebnahme von Antriebs- und Steuerungsprodukten von Somfy geführt. Lange Bedienungsanleitungen mit komplizierten Texten sind damit Schnee von gestern. Auch das Suchen nach der passenden Papieranleitung hat ein Ende. Auf dem Smartphone werden alle Informationen zur Installation und Einstellung der Produkte bereitgestellt. Ein weiterer Aspekt ist übrigens die Nachhaltigkeit: Bereits innerhalb des ersten Jahres sollen durch die digitale Lösung international rund 14.809.000 Blätter A4-Papier eingespart werden. Das freut die Umwelt und alle Somfy-Partner.

Ihre Vorteile auf einen Blick:

- Tool zur fehlerfreien und einfachen Installation
- Grafisch gestaltete Schritt-für-Schritt-Anleitungen
- Schnelles Zurechtfinden
- Aktuelle Anleitungen immer griffbereit
- Nach dem Download auch offline verfügbar

www.somfy-pro.de/smart-home-ready

